

Bielsko – Biała , 26.04.2017 r.

List referencyjny

Firma doradczo- szkoleniowa Przymek przeprowadziła dla naszego działu handlowego dwudniowe szkolenie sprzedażowe, w którym zgodnie z naszym życzeniem, główny nacisk został położony na aspekt negocjacji. Od pierwszych minut szkolenia pracowaliśmy nad konkretnymi wyzwaniami i problemami występującymi w naszej codziennej pracy. Warsztatowy sposób prowadzenia zajęć pozwolił nam wypracować praktyczne rozwiązania, które można wykorzystać do poprawy wyników sprzedażowych i budowania długotrwałych relacji z klientami.

W związku z wysoką oceną szkolenia zdecydowaliśmy się na skorzystanie z usługi wdrożenia w naszej firmie metodyki Flow Management. Wdrożenie przebiegło sprawnie i zostało pozytywnie odebrane przez pracowników. Już po kilku spotkaniach zauważyliśmy, że praca według metodyki Flow Management zdecydowanie ułatwia zarządzanie firmą i wymianę informacji pomiędzy kluczowymi pracownikami firmy. Jesteśmy zadowoleni z efektów współpracy i dlatego polecamy firmę Przymek jako dobrą inwestycję w rozwój kadry pracowniczej. Usługi były przeprowadzone w sposób profesjonalny, a dobra atmosfera pracy sprzyjała szybkiemu przyswajaniu wdrażanych zagadnień.

GRUPA Alians Trade Sp. z o.o.
Prokurent
Oleg Bielakow

GRUPA Alians Trade Sp. z o.o. Sp. k.
43-300 Bielsko-Biała; ul. Wyzwolenia 367A
NIP 9372676827 REG 362852613
KRS 0000583236